

## ОБ ОСВОЕНИИ НОВЫХ МЕСТОРОЖДЕНИЙ

Как известно, многие месторождения нашей страны, открытые в прошлом веке, не спешили осваивать одновременно. Нефтегазодобывающие компании оценивали запасы ископаемых, просчитывали экономическую целесообразность развертывания инфраструктуры в зависимости от развитости региона и формировали карты месторождений. В свою очередь, план добычи извлекался из стратегий развития компаний, работающих на том или ином месторождении.

Одно из таких месторождений – Северо-Комсомольское, которое было открыто в далеком 1969 г. Не так давно компания «Гермес Логистик» стала участником круглого стола, посвященного освоению Северо-Комсомольского месторождения, организованного компанией «СевКомНефтегаз» для подрядчиков и поставщиков. Нефть Северо-Комсомольского месторождения обладает повышенной вязкостью, в процессе добычи используются передовые технологии, обеспечивающие эффективный производственный процесс, который влечет за собой сложную логистику.

На круглый стол представителей «Гермес Логистик» пригласили благодаря успешной реализации крупных проектов по доставке энергокомплексов на такие месторождения, как Ванкорское, Тагульское, Лодочное, Сузунское, Еты-Пуровское, Береговое, Южно-Русское, Заполярное, Медвежье, Яро-Яхинское, Русское, Ен-Яхинское, Северо-Уренгойское, Восточно-, Западно-, Южно-Мессояхское, Тазовское, Ямсовейское. И, конечно же, потому, что без квалифицированных специалистов из сферы логистики закладывание бюджета и стратегическое планирование чревато большими финансовыми потерями.

Среди многих топ-менеджеров, занимающихся управлением активами нефтегазодобывающих компаний, бытует мнение, что в логистике нет ничего сложного, расчет стоимости доставки грузов может произвести любой экономист путем

незамысловатых арифметических действий, помножив три составляющие – рубли, тонны и километры. Такое заблуждение родилось по причине того, что многие сотрудники предприятий никогда не были на месторождении и, соответственно, не имеют никакого представления о тающем зимнике, платных автодорогах, вдольтрассовых проездах, распутице или вмерзшем в землю

### БЕЗ КВАЛИФИЦИРОВАННЫХ СПЕЦИАЛИСТОВ ИЗ СФЕРЫ ЛОГИСТИКИ ЗАКЛАДЫВАНИЕ БЮДЖЕТА И СТРАТЕГИЧЕСКОЕ ПЛАНИРОВАНИЕ ЧРЕВАТО БОЛЬШИМИ ФИНАНСОВЫМИ ПОТЕРЯМИ.

оборудовании, бурых медведях, тесно соседствующих с буровиками на промысле, и уж тем более вряд ли могут себе представить, как по месторождению перетаскивают оборудование на листе железа за гусеничным трактором, потому что все вездеходы уже застряли в грязи.

Для общего понимания того, почему компания «Гермес Логистик» уделяет такое внимание логистике, говоря об освоении новых месторождений, можно обозначить лишь ряд факторов, влияющих на стоимость услуг в том или ином регионе:

– наличие круглогодичного автодорожного сообщения с промыслом (в нашей стране масса месторождений, куда добраться можно лишь по автозимникам либо на вертолете);

- наличие автозимников (порой для крупных проектов перевозчику приходится прокладывать зимник самостоятельно), водного сообщения и железнодорожных путей;
- наличие платных дорог и вдольтрассовых проездов;
- количество подобных месторождений в регионе;
- отдаленность месторождения от региональных промышленных кластеров;
- развитость инфраструктуры региона;
- количество спецтехники в регионе;
- требования службы безопасности для допуска к проведению работ;
- вероятность возникновения природных катаклизмов и стихийных бедствий в регионе.

Учитывая собственный опыт, компания «Гермес Логистик» рекомендует всем, кто так или иначе связан с освоением новых месторождений, помнить, что логистика в условиях бездорожья весьма непредсказуема и у вас всегда должен быть «план Б».

Удачи вам! ■



А.О. Еремин,  
генеральный директор  
ООО «Гермес Логистик»



**ООО «Гермес Логистик»**  
195273, РФ, г. Санкт-Петербург,  
Пискаревский пр-т, д. 150,  
корп. 2, лит. 0, оф. 212/1  
Тел.: +7 (812) 414-99-93  
E-mail: [eremin@hermes-logistic.ru](mailto:eremin@hermes-logistic.ru)  
[www.hermes-logistic.ru](http://www.hermes-logistic.ru)